

ПИТАННЯ ТА ВІДПОВІДІ

в рамках тендеру

Капітальний ремонт навчального корпусу по вул. Освіти 6, гуртожитку по вул. Освіти 6А, навчальної та офісної будівлі по вул. Пирогова 9, навчальних корпусів по вул. Тургенівська 8/14 та Спортивного комплексу по вул. Тургенівська 3-9

P1	В документі під назвою "Форма декларації про гарантію тендеру" в наявності є така ремарка: **: Особа, яка підписує тендер, має мати нотаріальну довіреність, надану Учасником тендеру, включену до тендеру Якщо посадовою уповноваженою особою, яка підписує усі юридичні та фінансово-правові документи від імені нашої компанії, є Генеральний директор, повноваження якого визначені правоустановчими документами нашої компанії, то чи необхідно додатково складати нотаріальну довіреність для визначення уповноваженого підписанта? Або достатньо надати правоустановчі документи серед яких є 1. Статут, 2. Протокол загальних зборів та 3. Наказ про призначення Генерального директора?
B1	Достатньо надати правоустановчі документи, де міститься підтвердження права підпису уповноваженої особи (див. також п. 16.2 Інструкцій для учасників тендеру (ІУТ).
P2	Яке документальне підтвердження потрібне для організації та підтвердження структури СПКА? Наскільки ми розуміємо, таким підтвердженням може бути підписаний між усіма членами СПКА меморандум або Угода про співробітництво у цьому проєкті?
B2	Відповідно до п. 8.1(h) ІУТ, учасник тендеру, що є СПКА, повинен подати разом із своєю пропозицією угоду про СПКА, яка принаймні визначає частини Вимог замовника, що виконуватимуться кожним із партнерів СПКА.
P3	Яка має бути структура цієї Угоди між членами СПКА і чи повинна бути нотаріально завіреною?
B3	Структура угоди не регламентується тендерною документацією, проте обов'язковим є визначення ролі кожного партнера – лідер СПКА та член СПКА, а також його відповідальність в рамках майбутнього контракту, як вимагається пунктом 4.1 ІУТ (a) Всі партнери мають нести спільну та індивідуальну відповідальність: та (b) СПКА має призначити Представника, який має мати повноваження вести справи від імені будь-якого та всіх партнерів СПКА протягом процесу тендеру, а також протягом виконання контракту, у разі якщо контракт буде призначений цьому СПКА
P4	У разі, якщо член СПКА не є наразі резидентом України, чи повинен він мати своє постійне представництво в Україні?
B4	У випадку, якщо член СПКА-нерезидент є лідером (представником) СПКА, то він має задовольняти вимогам пункту 8.1 i) (i) ІУТ, згідно з яким він має представити документальне підтвердження того, що у нього є постійне представництво, зареєстроване відповідно до законодавства України, або за відсутності такого представництва, подати офіційний лист, який підтверджує те, що учасник тендеру зареєструє таке представництво, у випадку отримання контракту перед його підписанням. Якщо цей член СПКА не є лідером (представником), то вищезгадана вимога на нього не розповсюджується.

P5	У випадку СПКА, чи має кожен із партнерів надавати підписану "Декларацію про гарантію тендеру", чи достатньо підписаної форми зі сторони лідируючого партнера? У разі присудження контракту, яким чином СПКА надає забезпечення контракту (надання банківської гарантії на 10%)? Просимо уточнити механізм впровадження банківської гарантії у цьому випадку.
B5	Відповідно до п. 16.3 ІУТ Тендерна пропозиція, як і решта документів у складі тендерної пропозиції, що вимагають підпису, подана СПКА, повинна: (a) бути підписана таким чином, щоб юридично зобов'язувати всіх партнерів; та (b) містити авторизацію Представника у формі нотаріальної довіреності, підписаної особами, уповноваженими підписувати від імені СПКА. Банківська гарантія від СПКА подається банком по формі, приведеній у тендерному документі, в якій підрядником вказується СПКА (тобто лідер і члени СПКА. Банківська гарантія виконання контракту подається тільки учасником, який виграв тендер.
P6	Якщо один із членів СПКА не є резидентом України, і його правоустановчі та реєстраційні документи складені мовою іншою ніж англійська. Чи повинен, у цьому разі, член СПКА надати переклад цих документів на англійську та / або українську мову? Якщо так, чи має це бути апостиль, або достатньо звичайного перекладу?
B6	Згідно п. 7.1 ІУТ тендерні пропозиції іноземних компаній повинні бути підготовлені англійською мовою з перекладом на українську. Тендерні пропозиції українських компаній повинні бути підготовлені українською мовою. Правоустановчі документи повинні бути перекладені та нотаріально завірени.
P7	Просимо надати інформацію щодо: А) можливої участі компанії з ліцензією СС2 на виконання робіт з виготовлення та встановлення металопластикових вікон. Б) необхідності участі тільки з партнером, у якого наявності ліцензія СС3 (варіант СПКА)
B7	Відповідно до розділу 3.3 Розділу IV. Вимоги Замовника від учасника вимагається наявність діючої ліцензії на будівництво із класом відповідальності СС3, а також Додаток до ліцензії, де вказані всі види робіт, що мають відношення до реалізації проекту. Окрім встановлення вікон в рамках Проекту також передбачається ще багато інших будівельних та інженерних робіт (утеплення фасадів, даху, заміна системи опалення, модернізації системи вентиляції та освітлення, тощо). Учасник має довести досвід та можливість виконання всіх передбачених робіт. Отже: А) компанія, як окремий учасник, з ліцензією СС2 на виконання робіт з виготовлення та встановлення металопластикових вікон не може бути кваліфікованою через невідповідність основним кваліфікаційним вимогам. Б) Участь компанії з ліцензією СС2 на виконання робіт з виготовлення та встановлення металопластикових вікон можлива у складі СПКА з партнером, який матиме ліцензію СС3, та буде відповідати всім іншим кваліфікаційним вимогам, зазначеним в тендерній документації.
P8	згідно з умовами тендерної документації, учасник тендеру повинен підтвердити свій досвід шляхом надання 5 контрактів, виконаних протягом останніх 5 років з сумарною вартістю не менше: - для Лоту 1: 1 500 000 Євро;

	- для Лоту 2: 1500 000 Євро; - для Лоту 3: 2 500 000 Євро. Наскільки ми розуміємо, якщо учасник тендеру, приймає участь у більш ніж одному тендеру, то чи має він надати 5 відповідних контрактів по кожному із лотів окремо, чи повинно надати 5 контрактів, з відповідною кумулятивною вартістю у відповідності до вищезазначених критеріїв оцінки? Наприклад, якщо учасник бажає претендує на Лот 1 і Лот 2, то сумарна вартість наданих на розгляд 5 контрактів повинна бути більш ніж 3 000 000 млн Євро? Чи учасник повинен надати на розгляд 10 контрактів, сумарна вартість котрих перевищує це значення?
B8	Відповідно до розділу В «Критерії кваліфікаційного відбору», підпункт (d) тендерного документу, у випадку, коли учасник тендеру подає заявку на більш ніж один лот, загальна вартість усіх 5-ти контрактів повинна бути не меншою від загальної вартості, встановленої для відповідних лотів вище. Таким чином, учасник тендеру, який бажає подати заявку на лоти 1 і 2, має надати 5 контрактів, виконаних протягом останніх 5 років, сумарна вартість яких перевищуватиме 3 000 000 євро